

EL COMERCIO MARÍTIMO

REVISTA SEMANAL DEDICADA AL PROGRESO DEL COMERCIO DE EXPORTACIÓN

Publicará en Inglés, Francés y Español cuanto afecte al Comercio, Industria, Agricultura, Minería, Navegación, Banca y Seguros

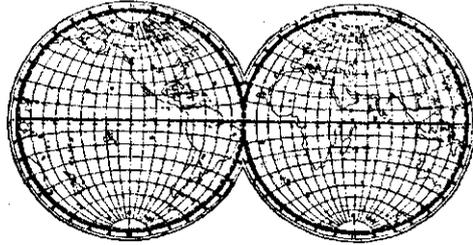
DIRECTOR: JUAN FERNÁNDEZ MURCIA

CORRESPONSALES EN TODAS LAS POBLACIONES IMPORTANTES

NO SE ADMITEN SUSCRIPCIONES POR MENOS DE UN AÑO

PRECIOS DE SUSCRIPCION

España año.	pesetas	15
Inglaterra »	ch.	10
Francia »	francos	12
Alemania »	marcos	10
Italia »	liras	12
Américas »	dollars	2'50
Los demás países francos.		15.



PRECIOS DE ANUNCIOS

En sitios destinados, por una sola inserción, en cualquier idioma, pesetas 0'5 el centímetro cuadrado.

En sitios preferentes, por id. id. id. en id. id. pesetas 0'8 el id. id.

Bonificaciones especiales, con arreglo al número de inserciones.

PIEDRAS POR UVAS

VI

Un joven demasiado listo, natural de Alhama, cuna del insigne D. Nicolás Salmerón, se halló en Almería hace unos años ansioso de fortuna. Los naturales productos de los procedimientos legales de trabajo en Almería le parecerían excesivamente escasos, cuando después de establecer aquí discrecional combinación de relaciones con su pariente D. Matías Granados Gil, marchó á Valencia, donde fácilmente dió á conocer sus talentos y condiciones excepcionales para el negocio de frutas, entre los más conspicuos explotadores del negocio frutero sin capital ni crédito.

Con estas condiciones, en Valencia, es natural que le sobrarian socios de los que allí abundan, para formar sociedad industrial, que diera el juego que las habilidades de sus socios merecía.

Así, es, que antes de finalizar la campaña primera, en que nuestro alhameño luciera sus facultades, quedó constituida en la ciudad del Turia la razón social mercantil regular colectiva sin capital ni crédito, de los Sres. Gil, Grau y Compañía.

Con los salvoconductos que las circulares mercantiles prestan á los gerentes de sociedades, si éstos tienen la frescura y la astucia necesaria para suplir la falta de capital y crédito, el joven D. Fructuoso Gil, que así se llama el protagonista de nuestra historia, se trasladó á Inglaterra en busca de ingleses con quien ejercer sus notables facultades.

El ojo clínico de nuestro aprovechado paisano no tardó mucho en descubrir y elegir á mister Hall, para víctima; pero el acceso á él no era tan fácil como D. Fructuoso habría deseado.

Mas no eran estas contrariedades obstáculo suficiente que detuviera los propósitos del Sr. Gil, y sin dejar que el tiempo transcurriera, ganó la amistad del Sr. Nephew, á quien supuso y con razón puente suficientemente fácil para

llegar á Mr. Hall, que se dejó sacar sus libras con esa tranquilidad estoica con que el inglés realiza los negocios más importantes y arriesgados siempre que tiene la persuasión de que negocia en buena fe.

Hasta aquí, la vida del pariente y socio de D. Matías Granados Gil, y del socio y amigo del Sr. Grau y del Sr. Nephew, no es más que de organización y preparación sutil para sus realizados proyectos.

Con tres sociedades constituidas, habilidosamente manejadas por el sagaz D. Fructuoso, y secundado resueltamente por sus discretos aliados, no es difícil obtener los resultados prácticos que todos y cada uno de ellos ha obtenido á costa de Mr. Hall.

La unión es fuerza, dice un comprobado refrán; y firmes en esto, el Sr. Gil y sus aliados comenzaron el tecleo de sus instrumentos industriales para que, arrobado Mr. Hall por las promesas de pingües utilidades futuras, arriesgara sus libras con las sociedades Gil Nephew y Comp.^a, de Londres, para negociar en frutas de Canarias, Italia, Portugal, etc.; con Gil Grau y Compañía, de Valencia, para negociar en avellana y cacahuet de Tarragona; en melones, cebollas y naranjas de Valencia; en pasas, naranjas y limones de Denia, Murcia, y Málaga; y con Granados Gil y Comparsas, de Almería, para negociar en uvas de exportación, pencas podridas y grava del río.

DE 1903 Á 1904

Fecundo en acontecimientos ha sido el año que finaliza como los que le han precedido en el presente siglo.

España ha perdido sus colonias, sin sacar las enseñanzas que debiera para lo sucesivo; Cuba ha conseguido su independencia; Filipinas lucha todavía, si bien con el desfallecimiento de la agonía, y es un oprimido que sólo ha conseguido cambiar de cadenas.