

sus corrientes, que se han mostrado más diversificadas y con mayor porcentaje en productos semimanufacturados y manufacturados. Hasta hace pocos años nuestras exportaciones a Gran Bretaña estaban formadas, casi en su totalidad, por alimenticios y bebidas y por materias primas. Un 70 por 100 o un 75 por 100 de alimenticios y bebidas y un 20 por 100 o 25 por 100 de materias primas formaban el total de nuestros envíos a este país. Pues bien, poco a poco se ha ido ganando en porcentajes de semimanufacturados y de productos acabados, y en el año 1963 ya nuestra exportación al Reino Unido está ventajosamente formada por los siguientes porcentajes aproximados:

- Alimenticios y bebidas, 69 por 100,
- Materias primas, 7 por 100.
- Productos semitransformados, 16,5 por 100.
- Productos acabados, 7,5 por 100.

En resumen, el mantenimiento de los 69 millones de libras esterlinas de nuestra exportación al Reino Unido se logra con pérdidas sustanciales en algunos frutos, minerales y materias primas, pero con pérdidas absolutamente compensadas en una ganancia de productos químicos diversos, herramientas, maquinaria, artículos de vestido y, en general, toda clase de manufacturados. Se ha aumentado sensiblemente las exportaciones de productos semimanufacturados, manufacturados, y resulta optimista contemplar que ya sus porcentajes, en el total de nuestra exportación al Reino Unido, representan respectivamente, el 16,5 por 100 y el 7,5 por 100.

Perspectivas favorables para la exportación española a los países de Africa Oriental

A la vista de las crecientes informaciones que se vienen recibiendo de los países africanos y de las tendencias que se observan en ellos, como, por ejemplo, el deseo de ir reduciendo paulatinamente su dependencia tradicional de las grandes compañías comerciales de las antiguas metrópolis, se deduce que hay perspectivas interesantes para el desarrollo de la exportación española de toda clase de productos a dichos mercados en general.

Por lo que se refiere concretamente a Kenia, Tanganica y Uganda, son de señalar en especial las posibilidades que existen para las frutas, conservas vegetales, zumos de frutas, vinos de masa, conservas de pescado, maquinarias, particularmente para minas, herramientas, mantas y tejidos de fibras de recuperación, calzado, etc., por lo que será conveniente que los exportadores de dichos productos o sus agrupaciones realicen campañas de prospección y sometan ofertas a los importadores establecidos en aquellos países redactadas en inglés.

En la Sección de Información de la Dirección General de Expansión Comercial (Miguel Angel, 1, duplicado Madrid-10) figuran listas de tales importadores que se suministrarán a los exportadores interesados que lo soliciten.

MISION EMPRESARIAL ESPAÑOLA A SUECIA

Durante los días 8 a 12 de junio, ambos inclusive, tuvieron lugar en Estocolmo las conversaciones de carácter económico entre la Delegación Empresarial española, presidida por el Excmo. Sr. D. Roldo Argamentería, Presidente de la Federación de Industrias Españolas, y la Delegación Empresarial Sueca, organizada por la Federación de Industrias Suecas y la Federación de Asociaciones de Agricultores Suecos, presidida por el señor Ture Bengtsson, Presidente de la última Federación citada.

El Consejo Superior de Cámaras de Comercio estuvo representado en estas conversaciones por el Jefe del Gabinete de Estudios, Don Serafín Piñeiro Fernández.

Las sesiones de trabajo de carácter general tuvieron lugar en la Federación de Industrias Suecas, los días 8 y 12, habiéndose realizado en los días restantes programas individuales consistentes en interesantes y fructíferas visitas a diversas empresas comerciales e industriales y a ciertos organismos estrechamente relacionados con el comercio exterior.

Al tratarse de los intercambios comerciales entre España y Suecia, se ha puesto de relieve el fuerte desequilibrio existente, ya que la nota característica de los mismos radica en una balanza comercial netamente favorable a Suecia. En 1963, el déficit ha sido de 2.213 millones de pesetas, resultado de unas importaciones españolas de origen sueco de 3.108 millones (+ 42 por 100 respecto a 1962) y unas exportaciones a Suecia de 894 millones (-10,1 por 100).

Se han considerado en las conversaciones las aspiraciones de ambas Delegaciones, respecto a problemas concretos, existiendo en todo momento muy buena disposición para llegar a soluciones aceptables para ambas partes. España abordó, entre otros, los problemas referentes a las exportaciones de plátanos, vinos, corcho, etc., y sobre el sistema de calendarios que se sigue en Suecia. Pese a que este país se encuentra en el seno de la EFTA y por tanto su política comercial se ajusta a ciertas normas generales para el grupo de los «siete», ha puesto de relieve su decidida colaboración a fin de estrechar en todo lo posible sus relaciones comerciales con España.

La sesión de clausura de las conversaciones tuvo lugar el día 12, redactándose un comunicado final en el que se expresa el feliz término de las negociaciones que han discurrido, en todo momento, por cauces de la máxima cordialidad y comprensión.

Pendiente de estudio por parte de la Delegación sueca quedó la invitación formulada por la Delegación española para constituir una Comisión Permanente hispano-sueca. La invitación que ha causado sorpresa, por ser la primera vez que se ha formulado a la Delegación sueca, ha sido acogida con simpatía y muy favorablemente.

Debe destacarse asimismo las innumerables atenciones de que ha sido objeto la Delegación Empresarial española por parte de la Delegación sueca, incluyendo en su interesante programa la recepción del Ministro de Comercio Gunnar Lange, y el almuerzo ofrecido por el Gobierno Real de Suecia en el Ministerio de Asuntos Exteriores. En todos estos actos, se han hecho votos por una mayor colaboración entre España y Suecia, en todos los órdenes.